

Die Bewertung der Steuerberater-Einzelpraxis und Sozietät

für Steuerberater und Wirtschaftsprüfer mit eigener Praxis
für Sozietäten, die Klarheit in ihren Wertverhältnissen möchten
für Existenzgründer
für finanzierende Banker

Ein Tages-Seminar von wesentlicher Bedeutung

**Nutzen Sie den Tag vorher, den 27.11. von 13.00 - 19.00 Uhr,
und besuchen Sie den Collega-Tag, auch im EDEN Hotel WOLFF**

Samstag, den 28.11.2015 10.00 s.t. - 18.00 Uhr

München

EDEN HOTEL Wolff

Arnulfstrasse 4 , 80335 München, Tel. 089 55 11 50

4 Minuten vom Haupt-Bahnhof München

Veranstalter : Prof. Dr. Peter Knief

Referent

Prof. Dr. Peter Knief, Unternehmensberater, Köln

"I + Q"

Innovation + Qualität

Maternusstraße 44
50996 Köln

dr@peter-knief.de

www.peter-knief.de

SEMINAR 36639

Tel.: 0221 800 474 30

Fax: 0221 800 484 29

Vorwort

- Es gibt nach wie vor eine beachtliche Nachfrage nach Steuerberater-Einzelpraxen.
In einzelnen Steuerberaterkammer-Bezirken liegt die Anzahl der Einzelpraxen über 40%.
Die Nachfrage lenkt den Markt. Transparenz wird Trumpf und eine Meßlatte.
Jeder Einzelunternehmer sollte der Wert seines Unternehmens kennen, auch Steuerberater.
Dann kann er auch erst ein Mal ohne Vermittler an den Markt heran treten.
- In diesem Seminar erfahren Sie, welches Wissen wichtig wird und wie Steuerberater dieses Wissen nutzen sollten. Sie müssen die Trends frühzeitig erkennen können.
- Dieses Seminar geht alle Steuerberater, Wirtschaftsprüfer und deren Berater an.
- Die strategische Fortentwicklung der Praxen ist ein vorrangiges Ziel
- Eine wertorientierte Praxisführung ist oberstes Ziel der optimalen Erfolgssteigerung und künftigen Verwertung.
- Welches Kapital bindet Ihre Praxis, welches Human Capital?
- Der Referent ist ein erfahrener, anerkannter und bekannter Praktiker i.S. Betriebswirtschaft .
- Das Thema ist aber auch für Sozietäten wichtig: nachwievor ist festzustellen, dass die Auseinandersetzungsregeln häufig untereinander einen Streit nicht aushalten.
- Herr **Prof. Dr. Knief** war von 1972 über 37 Jahre bis 2009 als StB, WP und Umweltbetriebsprüfer tätig, er ist ein phantasiereicher Betriebswirtschaftler und intimer Kenner der DATEV-Programme. Er war über 20 Jahre Senior-Partner in einer interprofessionellen Praxis mit 7 Anwälten tätig. Danach bis 2006 Gesellschafter-Geschäftsführer einer größeren StB- und Wp-Gesellschaft. Er ist Urheber des bekannten **Tabellenjahrbuchs für Steuerberater und Wirtschaftsprüfer**. Heute ist er mit 52 Jahren Berufserfahrung ein noch sehr aktiver Unternehmensberater. vgl. www.peter-knief.de
Er wird zunehmend als Gerichtsgutachter in Sachen Praxisbewertung von Gerichten angefordert.
- 7 Stunden anhand zweier fertigen Excel-Tools reichen, um einen excel-affinen StB oder Wp zu überzeugen, ob Käufer oder Verkäufer.
- Die Excel-Programmierungen entsprechen den Grundsätzen ordnungsgemäßen Financial Modellings nach den FAST-Regeln und den Twenty Principles der ICAEW(London).
- Dieses Seminar ist nicht nur ein notwendiges Anwenderseminar, es ist ein CHEFSEMINAR !
- Sie erhalten ein ausgefeiltes POWER-POINT-Manuskript sowie zwei Musterberichte und ein besonderes Literatur-Verzeichnis

Wann ist Ihre Praxis wieviel wert?

Im Todesfal, im Scheidungsfall, im Verkaufsfall

Kennen Sie den Wert Ihres Einfamilienhauses?	Ja!
Kennen Sie den Wert Ihres Aktiendepots ?	Ja!
Kennen Sie den Wert Ihrer Steuerberater-Praxis oder des Anteils?	

**Wenn Sie wettbewerbsfähig bleiben wollen,
dann bewerten Sie Ihren wesentlichsten Vermögenswert.**

Änderungen und Anpassung des Seminarinhalts wie auch der Gliederung bleiben vorbehalten

GLIEDERUNG

Beginn 10:00 Uhr, s.t.

Fach	1	Die Marktsituation	
	1 1	Permanente Nachfrage ist gesichert.	
	1 2	Permanentes Angebot ist deutlich spürbar	
	1 3	Der steigende Kapitalbedarf der Steuerberatung und seine Finanzierung	
	1 4	Die Anzeichen der Veränderung des Steuerberatergeschäfts.	
	1 5	Werte für Steuerberaterspraxen	wie lange noch?
	1 6	"Steuerberatung 2020" ist zu kurz gedacht, mindestens 12 Jahre sind zu planen. "Wirtschaftsprüfung 2025" ist überschaubar.	
Fach	1	Anlässe der Bewertung	
	1 1	Businessplan für die Niederlassung ohne Erwerb einer anderen Praxis	
	1 2	Business-Plan für den Erwerb einer Praxis als Existenzgründer	
	1 3	Anteilserwerb	
	1 4	Zugewinnermittlung	
	1 5	Vermögensermittlung	
	1 6	Demonstration eines praktischen Vater-Sohn-Models - wie es nicht sein sollte !	
Fach	2	Bewertungsmethoden	dargestellt an einem Tool für eine Einzelpraxis
	2 1	Umsatz-Vervielfältiger	
	2 2	Bewertung in Anlehnung an IdW S1	
	2 2 1	Die wesentlichen Prämissen	
	2 2 2	Planungsrechnung	
	2 2 3	Bestimmung des Diskontierungszinses	
	2 2 4	Bestimmung der Laufzeit	
	2 2 5	Sondervermögen	
	2 2 6	Mögliches Endvermögen	
	2 3	Der kalkulatorische Unternehmerlohn	
	2 3 1	Die betriebswirtschaftliche Ermittlung eines Steuerberater-Unternehmerlohnes	
	2 3 2	Der "Existenzgründerlohn" - die fehlerhafte Auffassung des BMWi als Alternative ?	
	2 3 3	Die Folgen der Bewertung für den Markt - eine neue Sicht	
	2 4	Vereinfachtes Ertragswertverfahren für Zwecke des Zugewinnausgleichs am Fall	
	2 5	Vereinfachtes Ertragswertverfahren nach §§ 199 BewG	
	2 6	Substanzwertermittlung	
	2 7	Die Methode des IVS International Valuation Standards	
	2 8	Zusammenfassende Diskussion	

Fach	3	Die Bewertung der Sozietät	Darstellung am Beispiel mit 5 Partnern
	3 1	Grundsätze	
	3 2	Die Bedeutung der Anzahl der Partner	
	3 3	Kriterien zur Ermittlung der kalkulatorischen Steuerberater- und Wirtschaftsprüferlöhne	
	3 4	Bewertung in Anlehnung an IdW S1	vgl. oben Fach 2
	3 5	Die besondere Bedeutung der Laufzeit der Abzinsung des Zukunftserträge	
	3 6	Besondere Probleme der Sozietäten	
	3 7	Die Bewertung als Grundlage für gesellschaftsrechtliche Veränderungen	
Fach	4	Berichtsmäßige Darstellung - die Bewertung am Beispiel	
	4 1	Individuelle Standarberichte mit Execl	
	4 2	Ziele des Berichte	
	4 3	Gerichtsfeste Darstellung	
	4 4	Keine wettbewerbswidrigen Darstellungen	
	4 5	Sicherung des eigenen Wertes für alle Unwägbarkeiten	
Fach	5	Die Schlüsse aus der Durchführung von Bewertungen	
	5 1	Organisation des eigenen Rechnungswesen	
	5 2	Zeitgemäße betriebswirtschaftliche Auswertungen	
	5 3	Eine hinreichende beurteilungsfähige individuelle StB-BWA	
	5 4	Erarbeitung notwendiger Kennzahlen wie Working Capital, Wertschöpfung, Human Capital, internes Benchmarking - alles auch als Pro-Kopf-Zahlen	
	5 5	Der bedingt aussagefähige externe Betriebsvergleich	
	5 6	Gefährliche Kollisionen diverser Praxisbewerter und Vermittler	
	5 7	Praxisvermittler können eine wesentliche Unterstützung bieten	
	5 8	Erfahrungen aus der privaten wie gerichtlichen Gutachtertätigkeit	
Fach	6	Ind. BWA Grundlagen der Unternehmensplanung und Unternehmens-Bewertung	
Fach	7	Die zukünftige Entwicklung der Berufsstände der StB und Wp	

Ende gegen 18.00 Uhr

Je nach Zusammensetzung der Teilnehmer kann die Gewichtung der Kapitel auch verändert werden müssen.

Jeder Teilnehmer erhält wesentliche Literaturhinweise zu den betriebswirtschaftlichen Problemen

Homepage des Referenten: www.peter.knief.de

D:\DATEN\Daten\Eigene Dateien\Seminar 2015 11 28 Bewertung StB Einzel + Sozietät\2015 11 28 SEMINAR München Gliederung Bewertung StB-Einzelpraxis und Sozietät Stand 2015 10 07 um 17.20 Uhr.xls]Gliederung

Eingangs-Nr. :

Windhund-Verf.

Anmeldung an :

Anmeldung nur per FAX an 0221 800 474 29
 oder Mail an dr@peter-knief.de
 "I + Q" Prof. Dr. Peter Knief, Unternehmensberatung, Maternusstraße 44, 50996 Köln

wegen beschränkter Platzzahl werden 30 Plätze nach Zusageingang vergeben

Seminarpreis : 390,00 € zzgl. USt zahlbar nach Rechnungserhalt zum bis
 für München 17.11.2015
 Jedes weitere Mitglied Ihrer Kanzlei erhält einen Rabatt von 20% 78,00 €

Die Bewertung der Steuerberater-Einzelpraxis und Sozietät	München	28.11.2015

Konto 193 127 3716 BLZ 370 501 98

Sparkasse KölnBonn

vgl. Rechnung

Die Teilnehmer des Seminars erhalten auf das Bewertungstool im Werte von 276,00 €
 Bestell-Nummer 2011.13 (EP) oder Bestell-Nr. GBR 2015. 496,00 €
 einen Rabatt von 13,04% , d. s. 36,00 € Preis also netto 240,00 €
 einen Rabatt von 11,29% , d. s. 56,00 € Preis also netto 440,00 €
 Das gilt bis 30 Tage nach dem Seminar, also bis zum 28.12.2015

Bei einer Teilnehmerzahl unter 7 behalte ich mir die Absage des Seminars vor.

Nach dem 17.11.2015 werden die Plätze für München vergeben.
 nach dem Eingang der Bestellung

Teilnehmer 1 :
 Berufsbez TN 1 :
 Teilnehmer 2 :
 Berufsbez TN 1 :
 Strasse
 Ort:
 Unterschrift

Stempel Rechnungsempfänger

Bitte Ankreuzen

Teilnehmer-Name

Unterschrift:

Bitte Ankreuzen

Teilnehmer-Name

Unterschrift:

Bei Stornierung München 15 Tage nach dem 01.11.2015

Bei Stornierung München 7 Tage nach dem 15.11.2015 wird eine Buchungsgebühr von

259,74 € fällig + USt.

Bei Stornierung München 6 Tage nach dem 22.11.2015 wird eine Buchungsgebühr von

390,00 € fällig + USt.

Im Übrigen gelten die Auftragsbedingungen des Veranstalters
 Änderungen bleiben vorbehalten

Prof. Dr. Peter Knief, Unternehmensberater, Köln

WICHTIG:

Ihre E-Mail-Adresse :

Ihre umfangreichen Seminar-Unterlagen in DIN A 4 sende ich Ihnen auf Wunsch einen Tag vorher per Mail zu,
 ebenso die Musterberichte für eine Einzelpraxis (ca. 40 Seiten) und eine GBR mit 5 Partnern (60 Seiten).
 Sie erhalten auch die 3 wesentlichen BGH-Urteile zum Familienrecht per mail,
 ebenso das Power-Point-Skript mit über rd. 75 Seiten. Legen Sie sich einen breiten Leitzordner an!
 Bezahlung des Seminars vorausgesetzt!